

Prosolbia Recruitment & Executive Search S.L. es una firma de búsqueda directa y selección de talento cualificado y directivo que trabaja en exclusiva para sus clientes, asegurando un encaje óptimo en cada encargo a la vez que ofreciendo una satisfactoria experiencia al candidato/a.

En esta ocasión, nuestro cliente, empresa de alimentación gourmet, desea incorporar a una persona para desarrollar el Canal de Distribución Tradicional en la zona Centro de España. El perfil de los clientes son distribuidores de alimentación y bebidas, revendedores y mayoristas. Para ello, y en dependencia del Director Comercial, buscamos a un/a

AREA MANAGER DISTRIBUCIÓN F&B

Para este rol, tus responsabilidades serán las siguientes:

- Establecerás acuerdos comerciales con nuevos distribuidores de alimentación y bebidas en la zona centro peninsular, incluyendo la prospección, presentación, negociación, cierre y seguimiento posterior.
- Supervisarás de forma directa los principales clientes de la compañía en tu zona asignada, representando a la empresa en la gestión diaria con los distribuidores.
- Dominarás el mercado, la competencia existente o potencial y las oportunidades que se presenten.
- Propondrás acciones que permitan aumentar la cuota y el posicionamiento de la compañía.
- Abrirás acuerdos con clientes de horeca especializada, cadenas de hoteles y otros segmentos innovadores.
- Conseguirás tus objetivos a través de visitas de seguimiento a los distribuidores, planteamiento de planes promocionales y activación comercial, lanzamiento de nuevos productos, formación de los vendedores de los distribuidores, dinamización de sus salas de ventas de los distribuidores y trabajo de campo de la mano con los equipos comerciales ante clientes relevantes referidos.
- Atenderás la gestión administrativa comercial con los clientes asignados, en coordinación con la oficina central, en tareas como las solicitudes de encargos y la resolución de las incidencias que puedan aparecer.
- Optimizarás el presupuesto asignado: material PLV, campañas promocionales, etc.

Tu perfil nos encaja si cumples los siguientes requisitos:

- Aportas experiencia comercial de al menos 3 años como Area Manager, Responsable de Zona o Delegado de Ventas de Zona en el sector de Alimentación y Bebidas, siendo indispensable experiencia en el sector y, en concreto, en gestionar con éxito y desarrollar distribuidores.
- Posees las siguientes cualidades: visión de negocio y capacidad de influencia, planificación y organización para el trabajo con cierta autonomía, excelentes habilidades de comunicación, proactividad, dinamismo y motivación de logro comercial.
- Posees carné de conducir B.

¿Qué puedes esperar de la empresa?

- Representar a una marca con excelente reputación y una gama de productos premium competitiva.
- Unas condiciones económicas compuestas de fijo + variable (a convenir en función de tu valía y equidad interna) + coche de empresa (renting) + tarjeta gasolina + dietas + ordenador + teléfono móvil de empresa.

si estás interesado/a y consideras que tu perfil tiene encaje con lo que hemos comentado, nos encantaría recibir tu candidatura a cv@prosolbia.com con tu currículum adjunto, indicando en el asunto del correo el título de la posición